



Stellenausschreibung: Sales Manager (m/w/d)

Was ist zu tun?

Sie sind verantwortlich für die Kundenakquisition mit einem klaren Schwerpunkt im institutionellen und semiinstitutionellen Segment (Versicherungen, Pensionskassen, Versorgungswerke, Family Offices, Stiftungen etc.). Hierbei fällt die gesamte Kette von der Anbahnung bis zur Nachbereitung von Kundengesprächen in Ihr Aufgabengebiet. In dieser Funktion werden Sie eng mit unseren Portfoliomanagern und Researchern zusammenarbeiten und gemeinschaftlich passgenaue Lösungen für unsere Kunden entwickeln.

Was bringen Sie mit?

- Bachelor-Abschluss in einem der Fächer Wirtschaftswissenschaften, Informatik, Physik, Wirtschaftsmathematik, Wirtschaftspsychologie, ...
- Master-Abschluss von Vorteil, aber nicht zwingend notwendig
- Kenntnisse in moderner Portfoliotheorie bzw. Finance
- Affinität zu quantitativen, mathematischen Methoden
- Mindestens zwei Jahre Berufserfahrung in der Finanzindustrie (vorzugsweise im institutionellen Vertrieb)
- Hohe soziale Kompetenz und ein großes Talent, sich in Akquisitionssituationen auf das Gegenüber einzustellen
- Faible für Kaltakquisition
- Hoher Grad an Eigenständigkeit
- Hohe Teamfähigkeit und Bereitschaft, in einem kleinen Team zu arbeiten
- Erfahrung in der Erstellung von Markt- und Potenzialanalysen
- Freude am Einbringen von Produktideen und der Mitwirkung bei der Ausarbeitung kundenindividueller Anlagevorschläge
- Kontakte zu Consultants und Erfahrung im Screening relevanter (Ausschreibungs-) Plattformen
- (Gute) Kenntnisse in Salesforce oder die Bereitschaft und Fähigkeit, sich schnell und tief in das System einzuarbeiten
- Bereitschaft, sich in fachliche und unternehmensübergreifende Themen einzubringen

Was bieten wir Ihnen?

Wir sind ein junges Unternehmen, eingebettet in die etablierte Finanzdienstleistungsgruppe der Harald-Quandt-Familie (HQ-Gruppe). Unsere Organisationsstruktur zeichnet sich durch sehr flache Hierarchien und ein junges, hochmotiviertes Team aus. Das dynamische Umfeld unseres Unternehmens ist hierbei vor allem durch Zusammenarbeit geprägt.

Der Boutique-Charakter von HQ Asset Management ermöglicht einen sehr breiten Blick auf die gesamte Wertschöpfungskette eines modernen Asset Managers. Dieses Umfeld bietet die Chance, das Unternehmen in der ausgeschriebenen Rolle maßgeblich mitzuprägen und weiterzuentwickeln.

Wir bieten eine kompetitive, erfolgsabhängige Bezahlung. Der Arbeitsort ist Düsseldorf.

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben und Sie unser Team kennenlernen möchten, nutzen Sie bitte unser [Bewerbungsportal](#), um Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins einzureichen. Für Rückfragen steht Ihnen **Frau Sonja Nold**, Personalreferentin Harald Quandt Family Office GmbH, unter nold@haraldquandt.de bzw. +49-6172-402128 gerne zur Verfügung.